

**MONDELINGE VRAAG VAN DE HEER
JULIEN UYTTENDAELE**

**AAN MEVROUW CÉCILE JODOGNE,
STAATSSECRETARIS VAN HET
BRUSSELS HOOFDSTEDELIJK
GEWEST, BELAST MET
BUITENLANDSE HANDEL EN
BRANDBESTRIJDING EN DRINGENDE
MEDISCHE HULP,**

**betreffende "de vertegenwoordiging van de
Brusselse bedrijven op de vakbeurs
'Consumer Electronics Show 2017' in Las
Vegas".**

*Mevrouw Cécile Jodogne, staatssecretaris (in
het Frans).- De pers was bijzonder positief over
de CES-editie van dit jaar. België wist zich te
onderscheiden door de kwaliteit van zijn
projecten.*

*Brussels Invest & Export (BIE) was niet op de
beurs aanwezig met een gemeenschappelijke stand
van Brusselse bedrijven. De opportuniteit van een
dergelijke actie werd wel besproken met de cluster
software.brussels van impulse.brussels, maar
slechts weinig Brusselse bedrijven bleken
belangstelling te hebben voor deze beurs.*

*Het Brussels Gewest telt meer bedrijven die
gespecialiseerd zijn in software dan in hardware.
Zolang er geen kritische massa wordt bereikt, is
het interessanter om individuele steun toe te
kennen dan om te betalen voor een dure
gemeenschappelijke stand.*

*Er zijn twee steunmaatregelen voor bedrijven die
aan een dergelijke beurs willen deelnemen.*

*De eerste maatregel is bedoeld voor
marktprospectie buiten de Europese Unie en moet
uiterlijk tien kalenderdagen voor de aanvang van
de reis worden aangevraagd. Ze geeft recht op
een tussenkomst van 50% in de reis- en
verblijfskosten, voor maximum twee personen
gedurende tien opeenvolgende dagen. Het bedrag
is beperkt tot maximaal 20.000 euro en vijf reizen
per jaar.*

*De tweede steunmaatregel betreft de deelname
aan beurzen in het buitenland en kan tot de dag
voor de opening van de beurs worden
aangevraagd. Ze geeft recht op een bijdrage van
50% in de kosten van de stand, het vervoer en de
logies, met een maximum van 4.000 euro per
beurs. Dit kan oplopen tot 75% voor bedrijven*

**QUESTION ORALE DE M. JULIEN
UYTTENDAELE**

**À MME CÉCILE JODOGNE,
SECÉTAIRE D'ÉTAT À LA RÉGION
DE BRUXELLES-CAPITALE,
CHARGÉE DU COMMERCE
EXTÉRIEUR ET DE LA LUTTE
CONTRE L'INCENDIE ET L'AIDE
MÉDICALE URGENTE,**

**concernant "la représentation des
entreprises bruxelloises au salon de Las
Vegas 'Consumer Electronics Show
2017' ".**

Mme Cécile Jodogne, secrétaire d'État.- Le
CES n'a pas échappé à mon attention. Les échos
de l'événement dans la presse étaient très positifs,
et je constate que la Belgique s'est démarquée,
non par la taille de sa délégation, mais par la
qualité des projets qu'elle y a présentés.

Brussels Invest & Export (BIE) n'était pas présent
au CES avec un stand collectif regroupant les
entreprises bruxelloises. L'opportunité d'organiser
une telle action a bien été examinée avec le cluster
software.brussels d'impulse.brussels, mais peu
d'entreprises bruxelloises s'occupant de matériel
informatique ont manifesté leur envie de participer
à l'événement. Cela a d'ailleurs été confirmé lors
des tables rondes organisées par BIE en
préparation de son plan d'action annuel.

La Région bruxelloise compte plus d'entreprises
spécialisées dans le logiciel que dans le matériel.
Sans masse critique suffisante, il apparaît plus
intéressant d'allouer l'argent public à des aides
financières individuelles qu'à un stand collectif
très coûteux.

Il existe deux aides auxquelles les entreprises
désireuses de se rendre au CES, ou à un autre
salon, peuvent faire appel.

La première aide financière vise la prospection de
marchés hors Union européenne. Pour en
bénéficier, l'entreprise doit introduire sa demande
auprès de l'administration au plus tard dix jours
calendrier avant le début du voyage. Elle a droit à
une intervention de 50% dans les frais de voyage
et de logement, pour un maximum de deux
personnes et dix jours consécutifs. Cette aide est
plafonnée à 20.000 euros et cinq voyages par an.

La deuxième aide financière a trait à la
participation à des foires à l'étranger. L'entreprise

jonger dan vier jaar. Een bedrijf kan de steun maximum vier maal per jaar aanvragen en maximum vier maal voor dezelfde beurs.

Ik werk momenteel aan een hervorming van het besluit over de uitvoersteun. Doel is om de behandeling sneller en soepeler te maken dankzij het gebruik van forfaits.

Drie Brusselse bedrijven hebben steun gevraagd voor de Consumer Electronics Show 2017: twee voor deelname aan de beurs en een voor een prospectiereis. Daarnaast was ook Softkinetic op de beurs aanwezig.

Naast die financiële steun kunnen de bedrijven ook rekenen op het advies en de persoonlijke begeleiding van onze handelsattachés. De beurs van Las Vegas valt onder het actieterrein van onze attaché in San Francisco, die niet toevallig gespecialiseerd is in technologie.

Aangezien de drie gewestelijke exportagentschappen FIT, AWEX en BIE niet gezamenlijk deelnamen aan de beurs is er ook geen samenwerking rond de promotie van deze beurs geweest.

Een dergelijke beurs is altijd een goede gelegenheid om ideeën op te doen, onder meer voor ons smartcityproject. De Consumer Electronics Show is evenwel niet zozeer op dat soort ontwikkelingen gericht. Mijn collega Bianca Debaets geeft daarom de voorkeur aan het Mobile World Congress in Barcelona boven de heel dure Consumer Electronics Show. Zij heeft daar onder meer de Smart City Expo bijgewoond. Ook Brussels Invest & Export tekent elk jaar present op het Mobile World Congress.

peut introduire sa demande d'aide au plus tard le jour précédant l'ouverture de la foire. Elle a droit à une intervention de 50% des frais liés au stand, au transport et au logement, voire de 75% si elle a moins de quatre ans, avec un plafond de 4.000 euros par salon. Une entreprise peut solliciter cette aide quatre fois par année civile, et à quatre reprises pour le même salon.

Je suis en train de retravailler l'arrêté régissant ces aides à l'exportation, pour en raccourcir les délais d'introduction et les rendre plus flexibles, via l'utilisation de forfaits.

Pour ce qui concerne l'édition 2017 du CES, trois entreprises bruxelloises ont sollicité une aide financière : deux pour une participation à la foire, et une pour un voyage de prospection. Outre ces entreprises, SoftKinetic, que vous avez citée, était également présente au salon.

À côté des aides financières, les entreprises peuvent également compter sur le conseil et l'accompagnement sur mesure de notre réseau d'attachés économiques et commerciaux. Pour ce salon, Las Vegas se trouve dans la zone de compétence de notre attaché basé à San Francisco, qui est aussi l'un de nos attachés économiques et commerciaux spécialisés en technologies, ce qui n'est pas tout à fait un hasard.

Étant donné qu'aucune participation collective n'était organisée par les agences régionales de promotion des exportations - Flanders Investment & Trade (FIT), l'Agence wallonne à l'exportation et aux investissements étrangers (AWEX) et Brussels Invest & Export (BIE) -, il n'y a pas eu de collaboration pour la promotion de cet événement.

Un tel salon est également une bonne occasion de prospecter des idées, notamment pour enrichir notre projet de smart city. Toutefois, pour ce que j'en connais, le CES n'est pas, parmi les salons mondiaux, le plus tourné vers ce type de projets.

Bien consciente de ces opportunités, ma collègue Bianca Debaets a toutefois jusqu'à présent préféré le Mobile World Congress à Barcelone au très coûteux CES. Le Mobile World Congress est l'un des plus grands salons au monde et s'inscrit davantage dans l'esprit de la smart city. Mme Debaets s'est également rendue à Smart City

Mevrouw Cécile Jodogne, staatssecretaris (in het Frans).- De grote lijnen zijn vastgelegd in overleg met de sector en worden nu in juridische teksten gegoten.

Mevrouw Cécile Jodogne, staatssecretaris (in het Frans).- De regering heeft onlangs het plan NextTech Brussels goedgekeurd. Een derde van de maatregelen in dat plan heeft betrekking op buitenlandse handel en economie. Wij voeren een globale reflectie over al die kwesties in het kader van de Strategie 2025.

Wij kunnen niet aan alle beurzen deelnemen en moeten keuzes maken. Het Mobile World Congress lijkt ons momenteel interessanter dan de Consumer Electronics Show, aangezien, zoals gezegd, meer Brusselse bedrijven gespecialiseerd zijn in software dan in hardware.

Mme Cécile Jodogne, secrétaire d'État.- Nous en peaufinons les textes juridiques. Ses grandes lignes ont été définies en concertation avec une série d'entreprises représentatives.

Mme Cécile Jodogne, secrétaire d'État.- C'est déjà un peu le cas, car il y a deux semaines, nous avons évoqué l'adoption, par le gouvernement, du projet NextTech.Brussels, dont un tiers des mesures visent le commerce extérieur et l'économie. Nous menons une réflexion globale sur ces questions dans le cadre de la Stratégie 2025.

Cela dit, nous ne pourrions pas participer à tous les salons, nous devons opérer des choix. Le Mobile World Congress nous semble pour le moment plus approprié que le CES, par exemple, puisque, comme je vous l'ai dit, les entreprises bruxelloises sont plus orientées vers le software que vers le hardware.